

## MODELLO OFFERTA TECNICA

Il sottoscritto .....  
nato il..... a .....  
in qualità di .....  
dell'impresa/società .....  
con sede in.....  
codice fiscale..... partita IVA .....

in relazione alla procedura per la "Fornitura n° 2 Spazzatrici per piazzali aeroportuali e piste presso gli Scali di Firenze e Pisa"

### FORMULO LA SEGUENTE OFFERTA TECNICA:

**A) N° di unità di Spazzatrici di pari capacità vendute nel triennio 2015-2017.  
(max 10 punti/70)**

Al maggior numero di unità venduti nel triennio 2015-2017 verrà assegnato il punteggio massimo di 10 punti; agli altri concorrenti verrà attribuito un punteggio proporzionalmente inferiore secondo la seguente formula:

$$X = 10 \times \frac{B}{A}$$

Dove A è il numero maggiore di unità vendute nel triennio tra tutti i concorrenti e B è il n° di unità vendute nel triennio dal concorrente a cui viene assegnato il punteggio.

Nel conteggiare il numero di unità vendute, ogni mezzo fornito verrà considerato come una unità (= 1,0).

Il concorrente dovrà dichiarare ai sensi del DPR 445/2000 il numero di unità vendute, indicando la data di vendita, l'oggetto della fornitura e denominazione dell'acquirente.

Ai fini dell'assegnazione del punteggio verranno presi a riferimento solo le unità vendute dal 1 gennaio 2015 al 31 dicembre 2017 compresi.

N°	DATA DI VENDITA	OGGETTO DELLA FORNITURA	ACQUIRENTE

**B) Assistenza tecnica in territorio Italiano (15 punti/70)**

	<b>Punti</b>
<b>Si dichiarano 3 centri assistenza</b> autorizzati da almeno 2 anni entro 40 km da almeno uno dei due siti aeroportuali	<b>15</b>
<b>Si dichiarano 2 centri assistenza</b> autorizzati da almeno 2 anni entro 40 km da almeno uno dei due siti aeroportuali	<b>10</b>
<b>Si dichiara 1 centro assistenza</b> autorizzato da almeno 2 anni entro 40 km da almeno uno dei due siti aeroportuali	<b>5</b>

**C) Tempi di consegna previsti per i mezzi (max 25 punti/70)**

Il tempo massimo di consegna oltre il quale l'offerta non è accettabile è di 180 gg. dalla emissione dell'ordine.

Al maggior numero di giorni di riduzione offerti sul tempo massimo di 180 gg. per la consegna verrà attribuito il punteggio di 25 punti. Agli altri giorni di riduzione offerti dai concorrenti verrà attribuito il punteggio in proporzione, per interpolazione lineare.

**N° gg. di riduzione offerti rispetto ai 180 gg.** \_\_\_\_\_

Si intende per "consegna" la ricezione del bene e l'esito positivo del collaudo in loco.

Si applica la seguente formula:

$$X = \frac{25 \times B}{A}$$

A

Dove A è il numero maggiore di gg. di riduzione per la fornitura rispetto ai 180 gg. massimi previsti tra tutti i concorrenti, e B è il numero di gg. di riduzione offerti dal concorrente a cui viene assegnato il punteggio.

**D) Estensione della garanzia oltre i 24 mesi richiesti dal Capitolato Tecnico (10 punti/70)**

<b>Mesi in più oltre i 24:</b>	<b>Punti</b>
<b>24 mesi</b>	<b>10</b>
<b>12 mesi</b>	<b>5</b>

E) Assistenza 7 giorni su 7 (h18) in caso di avarie del mezzo per i primi 24 mesi  
(10 punti/70)

<i>Mesi</i>	Punti
24 mesi	10
12 mesi	5

*Il presente modulo non può presentare correzioni che non siano espressamente confermate e sottoscritte dal titolare/legale rappresentante dell'impresa/società.*

\_\_\_\_\_  
(luogo, data)

FIRMA  
\_\_\_\_\_